

FACTORING ALS WACHSTUMSFINANZIERUNG: Durch Liquidität bewusst mehr Freiraum schaffen!

www.abs-factoring.at



Ausgangssituation

Bei unserem Kunden handelt es sich um ein im Jahre 2018 gegründetes Unternehmen im Bereich Healthcare. Als führender Hersteller von Virtual Reality Brillen für die Palliativmedizin ist das Unternehmen hauptsächlich auf die Produktion der Hard- und Software spezialisiert und beliefert Palliativzentren, Kliniken und Altersheime in der gesamten DACH Region. Der Jahresumsatz beträgt rund 700.000 EUR. Das Unternehmen ist spezialisiert auf komplexe Bearbeitungsvorgänge, für die ein hohes Niveau technischen Know-How Voraussetzung ist. Das Unternehmen bewegt sich in einem klaren Zukunftsmarkt mit starkem Wachstumsdrang. Debitoren sind sind 25 grössere, meist privat geführte Klinikverbände. Die gewährten Zahlungsziele strecken sich von 30 Tage netto bis hin zu 90 Tagen netto. Die Zahlungsziele werden eingehalten und die Reklamationsquote ist gering. Die Fakturierung erfolgt immer nach vollbrachter Leistung und ist entsprechend dokumentiert.

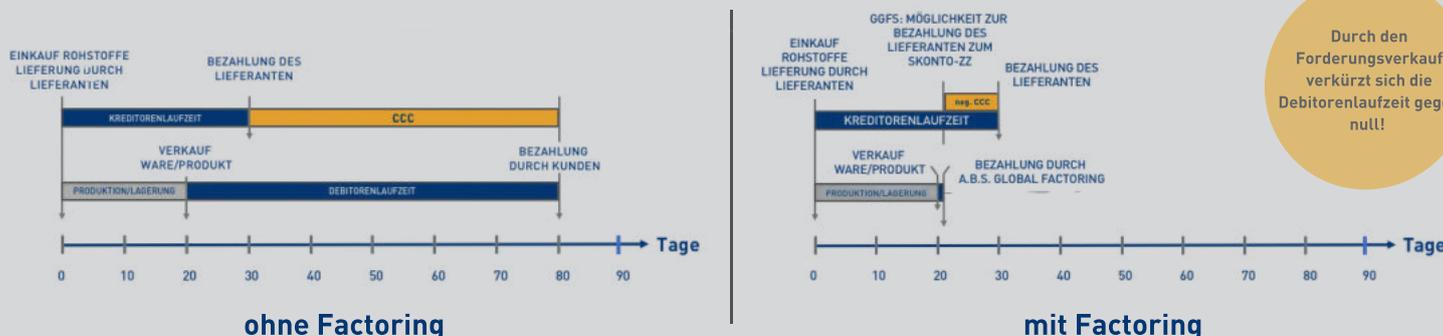
Die Herausforderung

Mit verbesserter Bildverarbeitungstechnik soll ein Produktupdate entwickelt werden, um das Wohlbefinden der Patienten zu verbessern und die Depressionsanfälligkeit weiter zu senken. Für die Umsetzung braucht das junge Unternehmen Liquidität, da Kliniken als Hauptabnehmer lange Zahlungsziele fordern. Sicherheiten sind kaum vorhanden. Zudem ist die eigene Kompetenz im Forderungsmanagement und Mahnwesen noch gering, zeitliche Ressourcen generell knapp. Der Aufbau von spezialisierten Abteilungen steht erst noch an.



Die Lösung

Mit Factoring konnte das Start-up etlichen seiner Herausforderungen begegnen, den Cash Conversion Cycle signifikant optimieren und so Liquidität für die geplanten Investitionen generieren. Zudem profitierten die Gründer und deren Kundenbeziehungen vom professionellen Debitorenmanagement durch A.B.S. Durch den inkludierten Forderungsausfallschutz wurden zusätzlich Sicherheit und Planbarkeit geschaffen; schlaflose Nächte wurden reduziert.



Durch den Forderungsverkauf verkürzt sich die Debitorenlaufzeit gegen null!

Das Ergebnis

Durch den Verkauf der offenen Forderungen konnte gebundenes Kapital freigesetzt und das negative Working Capital optimiert werden - und zwar unabhängig vom Zahlungsverhalten der Abnehmer. Damit verbesserten sich auch die Bilanzkennzahlen und das Bankenrating. Die Entlastung von Buchhaltungsaufgaben setzte Ressourcen für das Kerngeschäft und die Akquise frei. Eine nachhaltige Finanzplanung wurde möglich.



Die Vision

Mit einer erfolgreichen Wachstumsfinanzierung, möchte sich das Unternehmen nachhaltig als führender Hersteller von Virtual Reality Brillen für die Palliativmedizin am Markt etablieren, in weitere Länder expandieren und sein Produktportfolio sukzessive ausbauen. Langfristig strebt das Unternehmen eine Serviceplattform an, die es durch die Unterteilung von Videomaterial ermöglicht, den Heimbewohnern noch mehr Entertainment zu bieten.

Diese Vorteile wurden mit Factoring erzielt:

- ✓ Als zukunftsorientiertes Finanzinstrument wächst die Finanzierung bei zunehmendem Erfolg automatisch mit und fängt auch Saison- oder Projektspitzen ab. Auch die Finanzierungskosten entwickeln sich parallel zum Umsatz ohne Fixkosten.
- ✓ Durch die sofortige Liquidität können Verbindlichkeiten bei Lieferanten reduziert und möglicherweise sogar Lieferantenskonti genutzt werden, die die Einkaufskonditionen verbessern.
- ✓ Unser Kunde kann sich auf sein Kerngeschäft und die Neukundenakquise konzentrieren, denn wir übernehmen lästige Aufgaben wie Forderungsmanagement und Mahnwesen und bieten zusätzlich noch eine Warenkreditversicherung, die vor Forderungsausfall schützt.
- ✓ Durch die frei werdenden finanziellen Spielräume hat unser Kunde nun die Möglichkeit, den Ansprüchen von etablierten Abnehmern in Bezug auf lange Zahlungsziele gerecht zu werden, ohne die eigene Liquidität zu gefährden. Damit ist eine Skalierung des Geschäftsmodells möglich.
- ✓ Strategische Abhängigkeiten, z.B. von der Hausbank, können durch verschiedene Finanzierungspartner verringert werden. Zudem entfällt die Stellung dinglicher Sicherheiten.
- ✓ Über unser Kundenportal zeigen wir transparent und tagesaktuell alle Buchungen und Zahlungseingänge. Weitere Auswertungen und Reportings zur Steuerung des Unternehmens werden ebenfalls zur Verfügung gestellt. So wird die Administration und Liquiditätssteuerung effektiv unterstützt.



75 % der befragten europäischen Unternehmen sind von Zahlungsverzögerungen betroffen. Praxisbeispiele zeigen es: Jedes Unternehmen kann in Liquiditätsengpässe geraten - und auch wieder heraus!

Und so einfach funktioniert's:



Jetzt von den Vorteilen profitieren!